

今回インターンシップに参加して株式会社油研様の営業の同行をさせて頂きましてありがとうございました。同行の中で、物売りの営業ではなく、お客様の困り事や最近の動向を伺うことで油研#でできることはないかを探っていることや、契約や認可の更新なども重要な仕事であることを知り、営業はサービスや物を売ることだけではないと新しい認識を持つことができました。

他の最終処分場などの見学もさせて頂き、油研のエコウッドパークがいかにきれいな工場であるかを再認識することができました。

アプリなどの活用により報連相をしかりとしている体制ができていると感じました。アプリにすることで紙媒体の節約ができると感じ、環境に優しい西研意をしているのだと感じました。本日は私のシズで貴重なお時間を費やしてしまい申し訳ありませんでした。1ヶ月に一度部内会議などで従業員の意識を統一してとこそ素晴らしいものを見せて頂き、感動を覚えました。

今日1日3回社長のお話を伺い、社員の方々の身をもっと親身になって考えられる人であるのを再認識しました。

従業員も含めて会議を行うことで業務連絡がスムーズに行われ、効率的な方法だと感じました。本日はありがとうございました。