

4月14日

本日のインターンシップを通して、2つのことを学ぶことが出来ました。

1つ目は、貴社の営業がどのようなものであるかということですが、今まで、営業をイメージする時、漠然とお客様の元へ行き、必要事項について話すという単調なものをイメージしていました。しかし、今日の営業同行を行う中で、営業とは、お客様から信頼をいただくことが重要であり、そのことを社員の方々が日々意識しているということを知りました。今までの漠然としたイメージを変えることができ、非常に良かったと思いました。

2つ目は、人にはそれぞれ考えがあり、その考えに文対応していくことが大切であるということですが、今日の営業同行の中で、社員の方と取引先の方との間で、お互いの考えがあり、状況に応じて対応を行っていくという場面を見ることがありました。人はそれぞれ立場や意見が違い、そこでどのような判断をするのか見極めなくてはならず、そのため知識や経験が必要なのだということを知りました。この知識や経験は、簡単に手に入るものではなく自ら積極的に学ぶにかなければならないと感じました。

以上の2点を今回のインターンシップで知ることができました。今後も、新しい事を学び続けていきたいと思っております。