

「営業同行感想文」

営業同行させていただいて、まず岐阜興産株式会社を見学させていただきました。打ち合わせしている所を見学させていただきました。見学している時は、何の話をしているか分からなかったのですが、その会社の仕事で必要な免許を取って欲しいという話だと分かりました。その後も多くの会社の訪問に同行させていただいて、現在の状況や疑問に思ったことを聞き、答えていた所を見て、大変な仕事であると思いました。また、別の産業廃棄物回収をしている企業も見学させていただいて、リサイクルする物が違っていて、協力関係を持っていること、協力関係が無くなってしまうと、大変であることが分かりました。電話での対応をしている時も、業界での話しが多くあり、分からない所もありましたが、電話が終わった後に説明していただき、理解できました。

本日の営業同行で、貴社のことだけではなく、多くのことを学べたと思います。

営業会議にも参加させていただいて、企業からの声や、なおさなければいけない所、今後の目標などの話して、厳しい事を言っていたが、それが自分の力になっていくこと、会社の力になることを言っていることが分かりました。

安全部会では、安全に仕事をやるために開かれていることであり、なおさなければいけないことを共有する大切な会議であることが分かりました。また、改善方法や疑問、意見を言う場であることも分かりました。

本日のインタビューで、貴社での雰囲気や仕事について説明会の時より理解できたと思いました。